

UCS One Business AB startar nytt dotterbolag – UCS OneDo AB – för att möta den starka efterfrågan på Odoo i Sverige

UCS One Business AB, som erbjuder tjänster inom ekonomi, lön, HR och systemstöd med fokus på effektivisering, outsourcing och digitala lösningar, meddelar idag att affärsområdet Odoo kommer att bolagiseras. Från och med den 1 juli 2025 bedrivs verksamheten i det nystartade UCS OneDo AB, ett helägt dotterbolag till UCS One Business AB.

Beslutet är ett strategiskt steg för att stärka UCS-koncernens fokus på Odoo, ett av världens snabbast växande affärssystem. Bolaget tar med sig ett team med gedigen erfarenhet av både ekonomi- och systemkonsultation i flertalet affärssystem.

Christian Rydkvist blir VD för UCS OneDo AB, med Johannes Myrlander som Vice VD och ansvarig för teknik och leverans. Arezo Ghannadan tillträder rollen som sälj- och marknadsansvarig.

– “Vi ser en kraftigt ökande efterfrågan på Odoo i Sverige. Genom att bilda UCS OneDo AB tydliggör vi vår satsning och skapar bästa möjliga förutsättningar för fortsatt tillväxt, kompetensutveckling och ett ännu starkare kunderbjudande. Våra systemimplementationer erbjuds som prenumerationstjänster med transparent och tydlig prissättning, något som uppskattas av kunder som värdesätter enkelhet, förutsägbarhet och kontroll,” säger Christian Rydkvist.

Odoo växer globalt med cirka 40 % per år och används idag av över 135 000 företag världen över. I Sverige är utvecklingen ännu snabbare, med en årlig tillväxt på över 300 %, då allt fler företag väljer Odoo framför traditionella affärssystem.

Systemets styrka ligger i dess kompletta, modulära struktur som erbjuder ett användarvänligt gränssnitt, kraftfull öppen källkod och hög flexibilitet. Odoo är dessutom snabbt att implementera och passar särskilt väl för växande företag som söker ett heltäckande affärsstöd – från försäljning, ekonomi och lager till tillverkning, e-handel, marknadsföring, HR och projektstyrning.

– *“Det viktigaste för oss är nöjda kunder. Det låter självklart, men vid systembyten är det långt ifrån en garanti. Vi fokuserar på att skapa verkligt värde och bygga långsiktiga samarbeten där både resultat och upplevelse står i centrum,”* säger Johannes Myrlander, Vice VD.

– *“Odoo utmanar på riktigt. Det är skalbart, integrerat och ger kunderna en lösning som både förenklar och effektiviserar – oavsett bransch. Vår ambition är att UCS OneDo AB blir Sveriges mest kompetenta och eftertraktade Odoo-partner,”* tillägger Arezo Ghannadan.

UCS One Business AB fortsätter att leverera effektiva outsourcinglösningar inom ekonomi, HR och lön – direkt i Odoo samt även våra starka partnerskap med bl.a. Visma, Fortnox, Wint och Bokio.

– *“Genom det utmärkande samarbetet mellan UCS OneDo och UCS One Business skapar koncernen en komplett lösning för företag som vill förena ett kraftfullt affärssystem med kvalificerade stödtjänster. Kunden får inte bara Odoo implementerat och konfigurerat efter sina behov, de kan även överlåta löpande ekonomi, lönehantering och HR-arbete till erfarna specialister. Det ger ett sömlöst samspel mellan system och verksamhet,”* Maria Hedvall, VD UCS One Business AB

Med denna satsning tar UCS-koncernen nästa steg i att erbjuda marknadens mest kompletta Odoo-lösning, från första behovsanalys till långsiktigt partnerskap.

UCS OneDo - From Complexity to Clarity